

Se reactivará exportación en junio Inspeccionará Canadá empacadoras de carne mexicanas

ENRIQUE TORRES

Con la aprobación de cinco plantas empacadoras de carne de res, por parte del Gobierno de Canadá, México iniciará en junio próximo la exportación de productos cárnicos a ese país; además, con el prin-



También activará la exportación de carne de pollo.

cipio de compartimentalización entre ambas naciones para armonizar criterios sanitarios, se activará la exportación de carne de pollo, informó la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación (Sagarpa).

Canadá enviará en junio a un grupo de especialistas a cinco plantas empacadoras de carne de res en México, como parte de un proceso para que la nación latinoamericana pueda iniciar exportaciones a ese país.

México y Canadá son socios, junto con Estados Unidos, en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), sin embargo, restricciones sanitarias han afectado en los últimos años el comercio de cárnicos, al no estar completamente homologados los criterios en la materia entre los tres socios.

Al respecto, el titular de la SAGARPA, Francisco Mayorga, señaló que con el principio de compartimentalización, México y Canadá armonizarán las medidas sanitarias, lo que significa que se podrá aprobar la exportación de productos cárnicos por zona, estado, granja o planta empacadora, con lo cual se fortalecerá el intercambio comercial entre los dos países.



Logra tener 85% de sus unidades en activo.

GE Trailer Fleet Services

Recupera mercado la renta de remolques

ENRIQUE TORRES

La mayor empresa de arrendamiento de remolques en el país, GE Trailer Fleet Services recuperó mercado, luego de la crisis financiera, y alcanzó 85% de equipo en activo, además de lanzar nuevos servicios para México.

Kishore Shahani, director general de GE Trailer Fleet Services, comentó que hay un mejor comportamiento en el movimiento de mercancías, por ello, el arrendamiento de remolques para el transporte pesado va en recuperación, y así de una caída que alcanzó hasta 50% por parte de la empresa, ahora tienen en activo 85% de sus 9 mil 500 equipos.

El año pasado la crisis llevó a la empresa a implementar diversas estrategias de servicio al cliente, como la renta a corto plazo y el mantenimiento cotizado en pesos, y para este año implementan el arrendamiento a largo plazo también en pesos.

“El 2010 será de recuperación, pero todavía hay demasiados remolques parados, sobre todo en los patios del transportista. La recuperación vendrá en el segundo semestre y para 2011 será mucho mejor”, explicó.

Uno de los nuevos servicios con valor agregado que ofrecen al cliente es lo que llaman “Patio


Virtual”, una solución que permite una rápida inspección del remolque cuando ingresa o sale del patio y emite reportes en máximo 10 minutos, cuando antes se hacía hasta en dos semanas.

El sistema ya lo utilizan empresas de *retail*, que entre otros aspectos, les permite disminuir tiempos y costos de operación.

“Se introduce la información a una base de datos y con una handheld se realiza el monitoreo al remolque en cuestión de minutos”, explicó Rafael Muñoz, responsable del proyecto.

El software fue desarrollado en su totalidad por GE Trailer Services, y se alimenta con los datos del remolque y al mismo tiempo emite fotografías. El sistema emite reportes que se generan en tiempo real, lo mismo en los patios de la empresa que en los del cliente.

“El proceso surgió como una necesidad interna para hacer más eficientes sus procesos de trabajo y para poder emitir un presupuesto rápido al transportista, cuando el remolque se regresaba con daños físicos. Ahora lo hemos implementado con algunos de nuestros clientes más grandes y lo han aplicado también en su operación, con resultados interesantes en la disminución de tiempos y costos de operación”, dijo.



¿Quiere una aduana mexicana con un proceso de comercio exterior sin papeles?
La CLAA está en proceso de implementar el servicio de digitalización para pedimentos y sus anexos con las siguientes características:

- Resguarda la información que integra un expediente de comercio exterior, incluyendo la requerida por la autoridad aduanera
- Elimina expedientes físicos de comercio exterior tanto para la aduana, como para importadores, exportadores, agentes aduanales y apoderados aduanales
- Utiliza la FIEL para garantizar integridad
- Permite consultas ilimitadas en línea
- Contribuye a brindar seguridad jurídica

¿Quiere realizar una operación de Comercio Exterior respaldada por servicios que se activen, sin costo adicional, en caso de que surgan dudas o problemas en su operación?
Acérquese a la CLAA y conozca a nuestros Agentes Aduanales y Apoderados Aduanales, quienes le brindarán los siguientes servicios:

- Gestión directa con autoridades
- Asesoría normativa, operativa e informática en materia aduanera y de comercio exterior
- Prevalidación electrónica de datos
- Expedición de gafetes

www.claa.org.mx
Tels: 11078515 / 11078592

Comercio T21

Suscríbase a **Comercio T21** y reciba directamente en sus oficinas o domicilio nuestro ejemplar

Cárguelo a su tarjeta American Express, Visa o Master Card, o bien búsquelo en **Sanborns**

Envíe un correo electrónico a suscripciones@t21.com.mx o scruz@t21.com.mx, o llámenos al **8500 · 5787, ext. 116**



Continúa nuestra promoción

En su suscripción anual al periódico reciba gratis el libro

COMERCIO EXTERIOR EN MÉXICO
ASPECTOS PRÁCTICOS
REALIDAD Y RETOS ACTUALES



Promoción válida hasta diciembre de 2010