



Proyecto dirigido al sector petroquímico.

Estiman movilizar 500 contenedores al mes Arranca Ferrosur en Coatzacoalcos

PURI LUCENA

Tras una inversión de más de 800 mil dólares, Ferrosur iniciará a mediados de agosto las operaciones de su nuevo patio intermodal en el puerto de Coatzacoalcos, Veracruz, con contenedores de PMI, brazo comercial de PEMEX en el mercado internacional.

El gerente de Automotriz e Intermodal de la ferroviaria, Tomás Leyva Flores, explicó que en una primera etapa se estima movilizar alrededor de 500 contenedores por mes, si bien el potencial de PEMEX permite augurar que el volumen será mayor, además de que posteriormente se espera que se sumen a la utilización del patio intermodal otras empresas de la zona de Coatzacoalcos.

El proyecto, agregó Leyva, está dirigido principalmente a las empresas del sector petroquímico de la región, que hasta este momento no habían tenido otra alternativa para sus movimientos que el autotransporte.

Este patio intermodal se suma a los que ya cuenta Ferrosur en Puebla, donde se llevan a cabo las operaciones de Volkswagen y en el que durante 2008 movilizaron un total de seis mil 500 contenedores, y el del puerto de Veracruz, que cerró el pasado año con seis mil contenedores.

Por otra parte, Leyva destacó sobre el proyecto de trenes directos entre Veracruz y Lechería, en el Estado de México, que se ha visto incrementado de manera exponencial el volumen de carga. Estas unidades tardan 16 horas en completar dicho trayecto y, por tanto, dan certeza al momento de hacer la conexión con los ferrocarriles de Kansas City Southern de México (KCSM) o Ferromex, disminuyendo a la vez los tiempos de tránsito.

En su primer año de operaciones, hace ya cinco, el volumen total manejado por trenes directos fue de cinco mil contenedores, mientras que 2008 se cerró con 50 mil y para 2009 la expectativa es concluir con la misma cantidad.

OCUPA estrena grúa de 5.2 mdd y ruta marítima de Maersk

OSIEL CRUZ / ENVIADO

Manzanillo, Col.- La terminal portuaria OCUPA rubricó dos grandes logros. Uno, el inicio de actividades de la empresa Maersk Line con un primer embarque de 92 contenedores y dos, la inauguración y puesta en marcha de su grúa Liebherr, una inversión de 5.2 millones de dólares con la cual se busca alcanzar un ritmo de descarga de 25 movimientos por hora/grúa.

Hugo Herrera Mier, presidente del Consejo de Administración de OCUPA, dijo que estos logros se enmarcan como un resultado de la fuerte reestructuración de la empresa iniciada hace año y medio, cuando varias líneas navieras que trabajan con esta operadora mudaron sus servicios al puerto de Lázaro Cárdenas.

"Esto, junto con la crisis económica internacional generó una de las épocas con mayores retos que ha vivido la única operadora de Manzanillo de capital 100% mexicano. Se realizó una fuerte reestructuración interna, eliminamos viejos sistemas que hace 10 años funcio-



El puerto de Manzanillo se reestructura.

naban pero que hoy resultan obsoletos, renovamos las formas de trabajar y tomamos el riesgo de invertir en la grúa que hoy inauguramos", dijo.

Con el arribo del barco Alioth de Maersk Line, inició formalmente el servicio regular de la naviera a este puerto, usando los servicios de OCUPA, después de cinco años en que esta compañía había decidido concentrar sus operaciones por el Pacífico en el puerto de Lázaro Cárdenas.

La grúa Liebherr tiene una capacidad de 50 toneladas para carga contenerizada y hasta 110 toneladas para cargas pesadas, y un alcance de 17 filas, lo cual le permitirá atender barcos Post Panamax.

Con este nuevo equipo, OCUPA podrá atender hasta dos barcos a la vez con dos grúas o un sólo barco con cuatro grúas a un mismo tiempo, gracias a las tres grúas Gottwald con que cuenta entre su equipamiento.

Invierte Grupo Castañeda 3.5 mdd en puerto Altamira

OSIEL CRUZ / ENVIADO

ALTAMIRA, Tamps.- Grupo Castañeda invirtió 3.5 millones de dólares en la construcción de un recinto fiscalizado en este puerto. La primera infraestructura en su tipo en esta terminal portuaria, lo que permitirá a sus clientes abaratar sus costos logísticos, informó Adalberto Quiroga Treviño, responsable del Cluster Logístico Altamira de esta empresa.

Sobre una superficie de 12 hectáreas, la firma puso en operación la semana pasada la primera etapa consistente en una área techada para la realización de los previos a

la carga, consolidación y desconsolidación de mercancías; área de oficinas, andenes, estacionamiento y patio de maniobras.

Los planes, dijo Quiroga Treviño, son desarrollar todo el complejo conforme la demanda del mercado lo vaya exigiendo, en tres a cuatro etapas más, en donde se tiene contemplado construir un área de almacenes y de cross dock. La segunda etapa está programada para desarrollarse en el 2010.

Ésta es una inversión más de Grupo Castañeda orientada a la integración de mayores servicios a la carga, con lo cual el portafolio de servicios se amplía para ofrecer a los clientes un catálogo logístico



Permitirá reducir costos logísticos.

integral a través de una sola ventanilla.

Grupo Castañeda es líder en México en la prestación de servicios logísticos, con una tradición de más de 90 años.

CSL es la primer empresa operadora SLP tiene Recinto Fiscalizado Estratégico

OSIEL CRUZ / ENVIADO

SAN LUIS POTOSÍ, SLP.- La primera empresa operadora de un Recinto Fiscalizado Estratégico, Central Star Logistics (CSL), inició formalmente operaciones en esta ciudad (ubicada en el centro del país), al inaugurarse su primer almacén de 20 mil metros cuadrados y recibir la autorización de parte de la Administración General de Aduanas.

La nueva empresa es una sociedad a partes iguales de Grupo Valoran, controlador de Interpuerto, y Grupo Vidales, y estará enfocada a prestar los servicios de distribución, cross dock, mercancías en con-

signación, almacenaje, simplificación de trámites aduanales, entre otros servicios.

Eduardo Vidales, presidente del consejo de administración de CSL, comentó que el beneficio para las empresas mexicanas dedicadas al comercio exterior será optimizar sus costos logísticos en importación y exportación, por la serie de ventajas fiscales y de simplificación aduanal que la figura del Recinto Fiscalizado Estratégico (RFE) les puede brindar.

A partir de ahora, por ejemplo, los clientes de CSL podrán hacer sus importaciones sin necesidad de hacer el despacho aduanal en un puerto fronterizo o

marítimo, optimizando los tiempos de recorrido hasta el centro del país. La mercancía con destino al RFE no pagaría sus impuestos de internación salvo que salga para su comercialización en el país.

Inclusive, podría incorporarse un valor añadido a la mercancía de importación y ser exportada sin el pago de algún impuesto, como si la mercancía no hubiera entrado nunca al país.

En términos logísticos, dijo que la ubicación estratégica de esta ciudad en el centro del país, permite distribuir muy rápidamente a la zona económica más importante de México en muy corto tiempo.

CSL atenderá a grandes empresas, pero su principal foco serán las pequeñas y medianas empresas a las que se puede beneficiar haciéndolas más competitivas por las ventajas logísticas que este concepto les puede dar, al simplificar la logística de comercio exterior, explicó el entrevistado.

Juan José Bravo Moisés, Administrador General de Aduanas, dijo que la figura del Recinto Fiscalizado Estratégico permite agilizar y simplificar el despacho aduanero, sin perder el control, por lo que es altamente promotor de la atracción de las inversiones y las empresas.



Con un almacén de 20 mil m2.