

## Salva la crisis industria electrónica

PURI LUCENA

Pese al descenso de la demanda estadounidense, país al que destinan 85% de su producción, la Cadena Productiva de la Electrónica (Cadelec), asociación que agrupa a las empresas del sector en Jalisco, ha logrado por el momento sortear la crisis y cerrará 2008 con un crecimiento de 10 por ciento.

A ello ayudó la devaluación del peso, que, como advirtió el director del organismo, Jacobo González, aumentó la competitividad de las empresas mexicanas, pero también la caída del dólar frente al euro, pues provocó que firmas europeas eligieran este momento para renovar sus equipos tecnológicos.

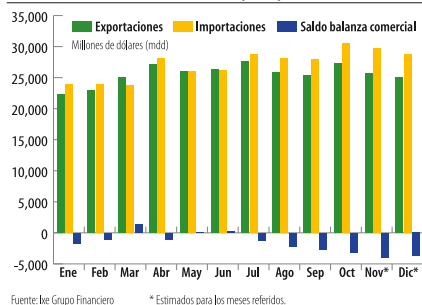
Al tercer trimestre del año, las 500 empresas afiliadas a Cadelec registraban exportaciones por valor de 11 mil 654 millones de pesos (mdp), mientras que en el mismo periodo del año anterior estas fueron de 10,336 md, logrando cerrar 2007 con ventas al exterior por 16,073 md.

Cadelec celebrará los días 19 y 20 de noviembre en Guadalajara Provelec 2008, encuentro de negocios que reúne a empresas compradoras y proveedores y que por primera vez incluirá en sus sesiones compañías de Estados Unidos y Canadá. En los últimos diez años, el sector ha pasado de tener 50 a 500 empresas y ha invertido casi cuatro mil millones de dólares en Jalisco. Además, se han realizado exportaciones por valor de 95 mil millones de dólares.

Pronostican 12% más exportación al cierre del 2008

## Promisorio avance del comercio

Cierre del comercio exterior (2008)



DIDIER RAMÍREZ

El comercio exterior de México acumulará 632 mil 830 millones de dólares (mdd) en este año, de los cuales 306.7 mil mdd corresponderán a exportaciones, en tanto que las importaciones ascenderán a poco más 326 mil mdd. Así la balanza acumulará un saldo negativo de (-) 19.3 mil mdd, según revelan las estimaciones del Departamento de Análisis y Estrategia de Ixe Grupo Financiero. Ante el contexto de una crisis financiera internacional que se enfrenta, estas cifras no resultan del todo adversas, si se toma en cuenta que de alcanzar las proyecciones de Ixe las exportaciones habrán crecido 12% frente a un 8% alcanzado en 2007, mientras que las importaciones harán lo propio en 15% frente a 10% del ciclo anterior.

### CASO DE ÉXITO

## Mosaicos mexicanos conquistan al mundo

MIGUEL ÁNGEL CASTILLO

Desde 1949, la empresa mexicana Mosaicos Venecianos atiende el mercado de decoración en el país, desarrollando su propia tecnología y fusionándola con las técnicas ancestrales de producción de mosaicos de vidrio.

Con sede en Cuernavaca, Morelos, donde tiene su planta de producción, fue la primera en su tipo en toda América y actualmente cuenta con nueve centros de atención a distribuidores en la República Mexicana, además de exportar sus productos a los cinco continentes.

El director de comercialización de Mosaicos Venecianos, Francisco Perdomo,

indicó que de las 25 toneladas diarias que se producen en su factoría, el 30% se exporta. "Si bien desde los inicios de la compañía ya se enviaban productos a otros países, desde hace 25 años se hacen exportaciones más en forma, pues nos hemos especializado en ciertos nichos como son exteriores y piscinas", señaló.

Entre sus principales mercados sobresalen Medio Oriente y todo el continente americano, compitiendo con empresas españolas e italianas que son las que en este momento se encuentran a la vanguardia en este rubro. También llegan a Singapur y Hong Kong, desde donde distribuyen a varios países de Lejano Oriente.

Tal es el reconocimiento de Mosaicos



Fue pionera en América.

Venecianos, cuya principal marca es Kolorines, que pueden encontrarse sus diseños en el Grand Waile Hotel de Hawái, en el Metro de la Ciudad de Nueva York, en la piscina del Hotel Bellagio de las Vegas y en la Alberca Olímpica de Estocolmo, en Suecia.

En nuestro país, pueden apreciarse en algunas estaciones del Metro de la Ciudad de México, así como en murales de Ciudad Universitaria.



### China se pone latina

China publicó el *Libro Blanco sobre América Latina* en el que fija las pautas que seguirá en los próximos años para incrementar las relaciones con esta región. Entre los objetivos que recoge el documento se encuentran aumentar los intercambios económicos, en especial en los sectores energético y de recursos minerales, e impulsar tratados de libre comercio.

### Chihuahua vuela

La industria manufacturera del sector aéreo en Chihuahua ve cercano el día en que en el estado se llegue a ensamblar aviones completos. De acuerdo al director de la Asociación de Maquiladoras y Exportadoras de Chihuahua, José Luis Rodulfo, uno de los principales motivos que pueden llevar a pensar que en los próximos años la región dé un paso adelante es que ya cuenta con tres empresas consideradas OEM, es decir, Original Equipment Manufacture o fabricantes de equipos originales.

### Colombia quiere más

Durante su visita a México, el presidente de Colombia, Álvaro Uribe, se mostró partidario de profundizar el Tratado de Libre Comercio (TLC) vigente con México, dando entrada así a sectores que a día de hoy están excluidos, como los del sector agropecuario. Su objetivo es que las relaciones estén más balanceadas, pues este año las exportaciones mexicanas al país sudamericano superarán los tres mil millones de dólares, mientras que las ventas colombianas apenas alcanzarán los 500 millones.

Llevamos tu negocio a cualquier parte del Mundo...



**TUSCOR LLOYDS**  
Global Logistic Solutions  
tuscorlloyds.com

- Operador Logístico/ Agente de Carga de Magna Charter y Princess Line
- Logística, Puerta a Puerta (Door to Door) Importación y Exportación FCL/LCL
- Flete Terrestre en Origen/ Destino
- Despacho Aduanal en Origen/ Destino
- Especialistas en Carga Proyecto Sobredimensionada y Suelta

Tuscor Lloyds Soluciones sin límites

**México (Ciudad de México)**

Tuscor Lloyds UK de México S.A. de C.V.  
Tel: +52 (55) 55 25 09 39  
Fax: +52 (55) 55 25 09 40  
E-mail: mexico@tuscorlloyds.com.mx

**México (Manzanillo)**

Tuscor Lloyds UK de México S.A. de C.V.  
Tel: +52 (314) 333 0324  
Fax: +52 (314) 333 0315  
E-mail: manzanillo@tuscorlloyds.com.mx

**España (Barcelona)**

Marítima Tuscor Lloyds S.L.  
Tel: +34 (93) 223 0608  
Fax: +34 (93) 223 0139  
E-mail: barcelona@tuscorlloyds.com

**México (Veracruz)**

Tuscor Lloyds UK de México S.A. de C.V.  
Tel: +52 (229) 9205 371, 9325 008  
Fax: +52 (229) 9205 372  
E-mail: veracruz@tuscorlloyds.com.mx

**Reino Unido (Manchester)**

Tuscor Lloyds U.K. Ltd.  
Tel: +44 (0) 161 868 6000  
Fax: +44 (0) 161 868 6001  
E-mail: shipping@tuscorlloyds.com

**España (Valencia)**

Marítima Tuscor Lloyds S.L.  
Tel: +34 (96) 338 9030  
Fax: +34 (96) 339 0931  
E-mail: eduardo@tuscorlloyds.es